

Confartigianato Bergamo organizza seminario "La negoziazione in azione: dal saper fare al saper vendere oggi"

Martedì 27 marzo 2018 a Bergamo

Quali sono i metodi e le tecniche affinché un'impresa possa negoziare in modo efficace, chiudere con successo una trattativa e costruire relazioni commerciali stabili?

Lo spiegherà, martedì 27 marzo alle ore 18.30, nell'Auditorium Calegari di Confartigianato Imprese Bergamo (via Torretta 12) il seminario gratuito intitolato "La negoziazione in azione: dal saper fare al saper vendere oggi".

Relatore sarà il negoziatore internazionale Arik Strulovitz, direttore scientifico e docente ISN – International School of Negotiation, che collabora anche con diverse università sui temi della gestione e risoluzione dei conflitti e si occupa della formazione di manager di società multinazionali in diversi settori.

La negoziazione è uno strumento utile sia per la risoluzione pacifica delle controversie, sia per il raggiungimento di business e accordi economici duraturi. Fare impresa oggi significa anche imparare a gestire le relazioni con nuove competenze e abilità, poiché le tecniche tradizionali non funzionano più su tali scenari. Il seminario affronterà questo tema, spiegando in particolare come acquisire queste nuove competenze, per gestire le obiezioni, affrontare i clienti "difficili", trattare con interlocutori di Paesi e culture diversi, acquisire il linguaggio universale della negoziazione, chiudere trattative, aprire nuovi stabili rapporti.

Per informazioni e iscrizioni:

Ufficio Internazionalizzazione (tel. 035.274.345; euroservice@artigianibg.com).